

独立開業するなら“MNJ式”の 『パソコン教室から始める総合PCサポート業』

他のフランチャイズ各社と比較してください。
MNJとの違いがわかります。

MNJとは？ (マテリアルネットワークジャパン)

- 会員制の総合PCサポート業、主に「パソコン教室」で地域貢献を目指す起業家ネットワークです。
- フランチャイズ組織でないので、ロイヤリティはなく月会費制で運営されています。
- 経営ノウハウに関する情報を会員同士で共有しているので無駄が無く、新しい成功スタイルを取り入れることが可能です。
- 業界未経験者でも、開業前からサポートしています。
- オープンな組織なので、経営スタイルに制限は無く、フランチャイズに属している場合でも所属可能です。
- パソコン教室＋PCサポート業を標準的な経営スタイルと捉えているので、バランスの取れた収益体制を構築できます。

パソコン教室だけの経営に依存する問題点 (=フランチャイズ各社に共通する問題点)

- 競合店の新規出店の影響を受けやすい。
- 業界の傾向上、授業料単価を上げにくい。
- 集客(生徒募集)に、季節変動の影響を受けやすい。
- 営業時間が長い割りに、受講者が集中する時間帯は限られている。
- 新たなマーケットを築きにくく、集客の広報チャンネルが限られている。

MNJで目指す標準的な業務内容とは？

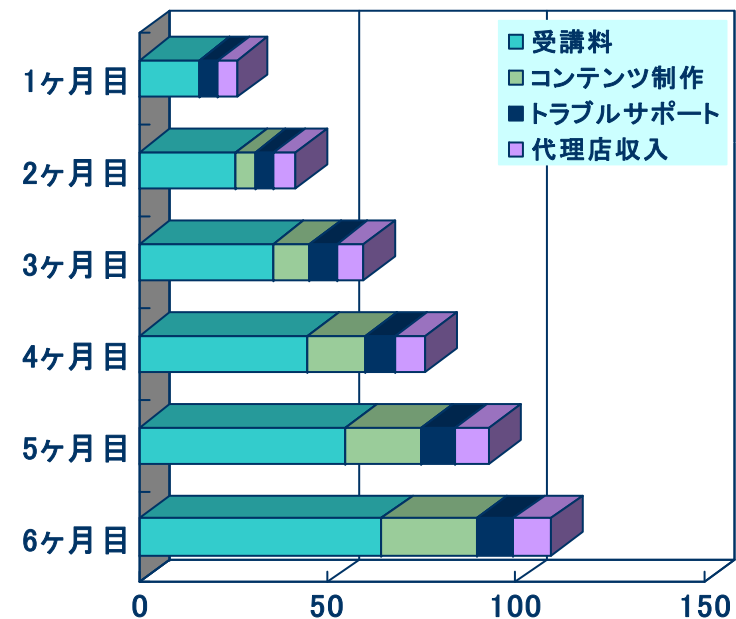
(総合PCサポート業の内訳=フランチャイズ各社との違い)

- パソコン教室
- 各種資格試験会場
- 職業訓練給付金対象の講座開設
- 講師派遣
- ITセミナー開催
- PCトラブルサポート(外部請負含む)
- PC定期メンテナンスサポート
- Webサイト管理代行
- 各種コンテンツ制作
- 地域ポータルサイト運営
- 各種代理店(取次業務)
 - ブロードバンド回線
 - プロバイダ
 - レンタルサーバ
 - オリジナル写真集(製本)
 - Eラーニング販売
 - PC・周辺機器の販売

売上予想分析(目標値)

(売上は、立地や有効商圈規模、広告宣伝、経営スタイルで変動します)

- ◆ オープン6ヶ月で軌道に乗せるため、次のような初年度の数値目標を設定します。
- ◆ メインとなる受講料は、開業1ヶ月目に週延べ25名の受講者を目標とし、一ヶ月経つごとに延べ15名の増加、6ヶ月目に週延べ100名を第一目標としています。(1回の受講者単価を1,500円で算出)
- ◆ コンテンツ制作は、WEB制作・運営代行や各種文書制作収入であり、1件請け負い単価平均を5万とし、6ヵ月後に月5件受注を目指します。
- ◆ トラブルサポートは、出張サポートや定期メンテナンスサポートなど、生徒からの依頼をはじめ、近隣の小規模事業主宛に、年間PCサポート契約などの受注を目指します。1件あたりの請負単価平均を1万円と考え、6ヵ月後に10件を目指します。
- ◆ 代理店サポートは、新規入会者でPC販売、ブロードバンド回線やプロバイダを斡旋して代理店収入を6ヵ月後、月10万円を目標とします。
- ◆ 上記目標設定は、あくまで一例です。
MNJの中にはWEB制作売上が授業料収入を超えている教室もありますので、それぞれのオーナーの得意分野を伸ばすのが差別化にもつながります。



開業資金について (MNJに加盟したと仮定した場合)

項目	金額等
MNJ加盟登録費	31,500円
開業者研修費	開業ノウハウが身につく特別短期研修があります。(別表参照)
PC・周辺機器および備品類	PC5台の環境規模で、ソフト代を含め、およそ70万円前後。
物件賃貸料	10坪前後、家賃10万円以内が理想。自宅開業では必要なし。
教材・事務用品費	初期準備には5～10万円前後
看板・広告宣伝費	開業から半年までに計画する広告宣伝費として総額60万円ほどの予算を計上しておくのが理想です。
法人化登記に関わる費用	個人よりも法人化した方が後々メリットが大きい。有限や合資。

月間経費について (MNJに加盟したと仮定した場合)

項目	金額等
MNJ月会費	10,500円
家賃	10坪前後の広さが平均的:10万円以内が理想
水道光熱費	エアコン利用度の高さが金額に大きく反映:10,000円以内が理想
通信費	NTT+ブロードバンド回線+プロバイダ:10,000円以内が理想 PCサポート種により携帯の利用度も反映
事務用品・消耗品	インク代・印刷用紙代が主なもの:5,000~10,000円以内が理想
書籍代	スキルUPのための参考書類:5,000円以内が理想
ソフト購入費	毎月決まった金額が必要ではないが月2万円ほどプールしたい
テキスト仕入代	ほぼ仕入金額で現金販売する為、予算を組む必要は無し

MNJに加盟するメリット (フランチャイズ各社には見られないメリット)

- 月額僅か10,500円の会費で基本的な運営サポートが受けられる。
(ロイヤリティは必要ないので、経費中の大きな負担にならない＝利益が残る)
- 経営スタイルに制約は無く、グループ内の教室間連携によって、個人経営では難しい業務の幅を持つことが可能。(すでに法人サポートを複数教室で担当したり、WEB制作業やシステム開発など専門化を実現している教室もある。→将来性の確保)
- 各教室の地域ネットワーク作りのための企画が豊富で、集客方法のチャンネルを増やし、将来性を高める効果につながっている。
(費用負担が大きい折込チラシへの依存度を相対的に下げる試み)
- WEB関連売上を伸ばす為のバックアップ体制がある。
(教室にWEB制作能力がなくても、取次ぎして事務局に依頼すれば利益が出るシステム。教室が専用サーバを借りて、契約のあったクライアントサイトをバーチャルドメインのレンタルサーバとして小売することが可能なので、契約数が増えると月々安定した収益を得ることが可能になる。)

月額10,500円のサポート内訳 (安いだけじゃない様々なメリット)

- 「MNJ」、「マテリアル」の名称・ロゴマークの使用許可。
- 「MNJ」雛形の講座・コースでの営業許可、オリジナルテキストの利用許可。
- 会員用サイト・Eメール・電話・メーリングリスト・チャットなどを利用した運営バックアップサポート(対事務局や会員同士で)
- 「MNJ」雛形の販促企画・デザイン案などテンプレート提供。
- 希望者には、オーナー用、教室用、各PC用にMNJDメインのメールアカウントやWEBスペースを貸与。(1教室あたり総容量100MB分)
- 事務局主催のスキルアップ講座を1日6時間 ¥10,500で受講できる。
- 生徒の月謝・受講料・サポート料回収に口座振替業者を利用可能。
- 個人契約よりも好条件の商材提供。(特定の教科書タイトルは、市販の40%OFF)
- 開業時から「日商PC」「サーティファイ」「CBTA」の試験会場登録が可能(登録無料)。

MNJが目指すビジョン (将来性ある地域密着の総合PCサポート業)

- 地域の小規模事業主、商店主らと連携し、PCサポートやWEBサポートを通じて、業務の効率化やEコマースビジネスなど地域産業活性化をサポートする。
(地域のネットワーク構築、売上アップの可能性が広がる。)
- MNJ内で創出される企画の成功
(事務局による企画、教室からの企画など新たな収益が見込めるものを育てる)
- 登録制の派遣スタッフやWEBクリエイターなどを、地域や生徒から登用することで、地域からの受注依頼に対応させる。
- MNJ教室間の連携で、法人向けサポートを強化してゆく。
- 教室は、PCスキルだけを学ぶ場でなく、「生涯学習」をテーマとする様々なラーニングコンテンツを常時体験・受講できる機能も持つ時期に来ている。
(Eラーニング・スポット構想)